

2014年12月3日

報道関係各位

オプロ、「OPROARTS パーソナライズ・ドキュメント・サービス」発売  
「Salesforce Marketing Cloud」との連携強化

日本オプロ株式会社

**日本オプロ株式会社**(本社:東京都港区、代表取締役社長:里見 一典、以下オプロ)は、株式会社セールスフォース・ドットコム(本社:東京都千代田区、代表取締役会長兼 CEO 小出 伸一、以下セールスフォース)が提供する「Salesforce Marketing Cloud」と、オプロの「OPROARTS パーソナライズ・ドキュメント・サービス」のクラウド連携を発表しました。

オプロが提供する「OPROARTS パーソナライズ・ドキュメント・サービス」は、顧客が今欲しい情報をパーソナライズドキュメントとして出力・配信するクラウドサービスです。「Salesforce Marketing Cloud」と連携する事で、顧客毎のDM 配信履歴やアクセス履歴等のマーケティング データはじめ、受注履歴等のデータから見込み度の高い商品情報からリーフレット化し、FAX・メール・郵送など、幅広い顧客コミュニケーションをクラウドで実現します。またERP との連携で出荷伝票とパーソナライズされたリーフレットを同時に印刷することで出荷時に同梱できる等の利点があります。これにより、WEB マーケティングだけでは無い、新しい顧客コミュニケーションを実現します。

**オプロについて**

オプロは創業以来「make IT simple」を製品のコンセプトとして捉え、「Less is More」を開発の主眼として推し進めてきた結果、クラウドの時代にふさわしい、帳票という概念を超えた製品・サービスを提供しています。

オプロの製品・サービスは「帳票という概念を超え、様々なビジネスドキュメントをノンプログラミングで実現できる」ことが最大の特徴です。PDF 印刷というコアの製品だけでなく、電子メール・FAX 等の配信に加え、外部への封入投函も含めた配信のアウトソーシング等、必要なビジネスドキュメントを、必要な時に、必要な場所に配信でき、活用できる仕組みこそがビジネスの加速に不可欠であると考え、多種多様な配信手段も併せて提供しています。

オプロの提唱する「Cloud Enhanced Service」はお客様の事業にあわせて、あらゆるプラットフォームを最適な形での利用を可能にするサービスです。「Cloud Enhanced Service」の核となる「D3Worker」は、大量のデータ処理と複数のプラットフォームの同時-利用を可能にし、お客様が必要な機能だけをフレキシブルに利用することができます。

**日本オプロ株式会社概要**

社名: 日本オプロ株式会社  
社長: 里見 一典  
設立: 1997年4月4日  
所在地: 東京都港区芝 3-43-15 芝信三田ビル 6階  
URL: <http://www.opro.net/>

※本リリースに掲載する社名または製品名は、各社の商標または登録商標です。

**本件に関するお問い合わせ先**

日本オプロ株式会社

e-mail: sales@jp.opro.net

電話: 03-5765-6510 / FAX: 03-5765-6560

**本発表に伴い、株式会社セールスフォース・ドットコム様からエンドースメントを頂戴しております**

日本オプロ株式会社による「Salesforce Marketing Cloud」との連携強化発表を心から歓迎いたします。

日本オプロ社は Salesforce と連携する帳票ソリューションを 8 年にわたり提供されており、今回の「Salesforce Marketing Cloud」と連携した「OPROARTS パーソナライズドドキュメント・サービス」は、メール・WEB 等と合わせて提供できる新しいマーケティングオートメーションだと考えております。これにより幅広い顧客コミュニケーションを求められるお客様のニーズに応えていただけるものと期待しています。

株式会社セールスフォース・ドットコム

専務取締役 アライアンス本部長

保科 実